

福利厚生企画・導入に携わっており、  
食事補助・置き社食サービスと企業内売店の両方を  
導入済みまたは検討中の人事・総務担当者に聞いた！

## 【福利厚生の効率化、どう進める？】

**約9割**が一括委託に魅力を感じるのに、  
実際に同一会社へ委託しているのは **4割未満**

福利厚生の一括提供に関する意識調査

---

# Research Outline

## 調査概要

### 調査機関

心幸ホールディングス株式会社

### 調査名称

福利厚生の一括提供に関する意識調査

### 調査方法

IDEATECHが提供するリサーチマーケティング「リサピー®」の企画によるインターネット調査

### 調査期間

2026年4月6日～同年4月7日

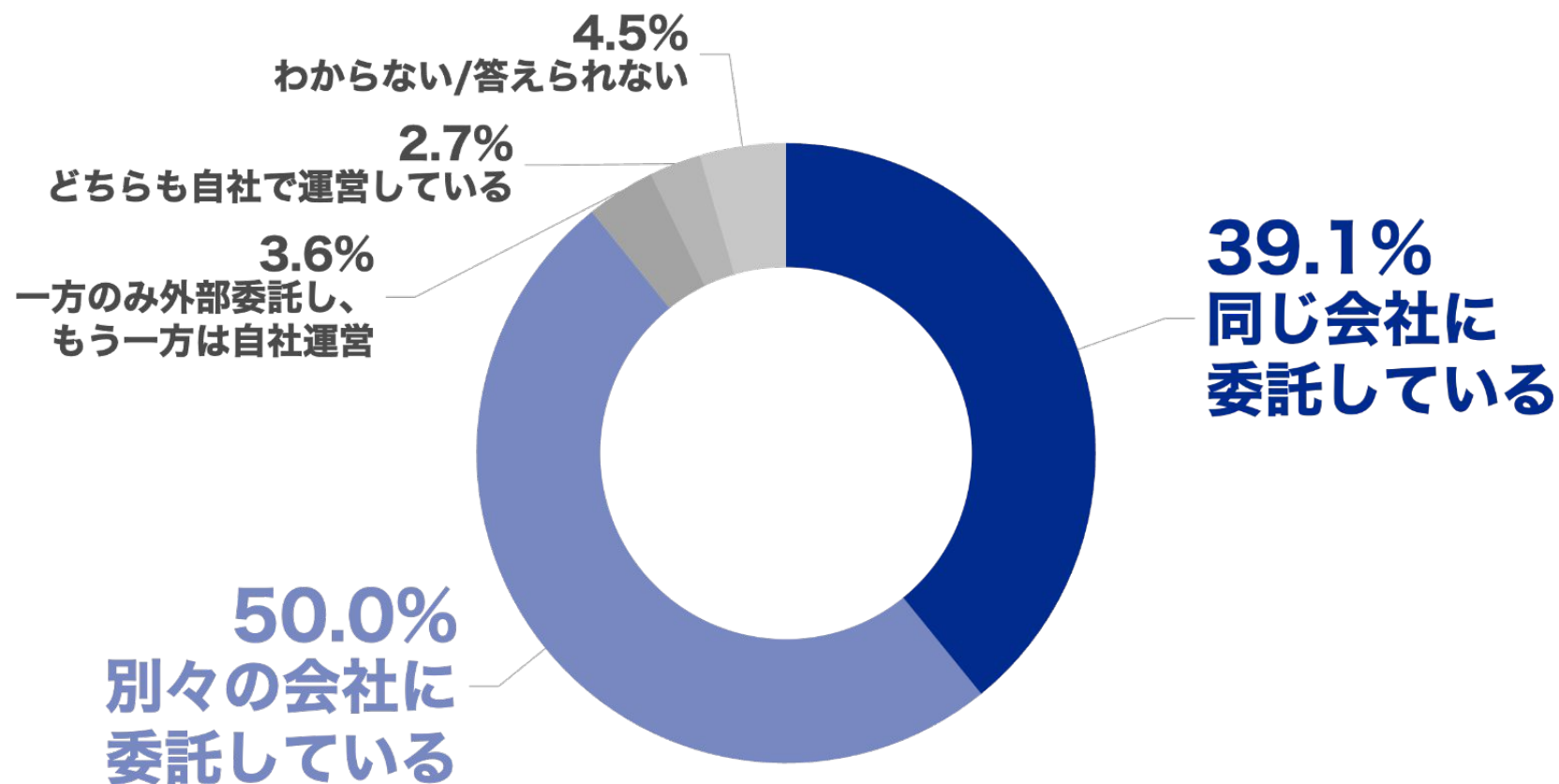
### 有効回答

福利厚生企画・導入に携わっており、食事補助・置き社食サービスと企業内売店の両方を導入済みまたは検討中の人事・総務担当者110名

※構成比は小数点以下第2位を四捨五入しているため、合計しても必ずしも100とはなりません。

# Q1

あなたの会社では、食事支援(社員食堂・置き社食等)と企業内売店を、同じ会社に委託していますか。

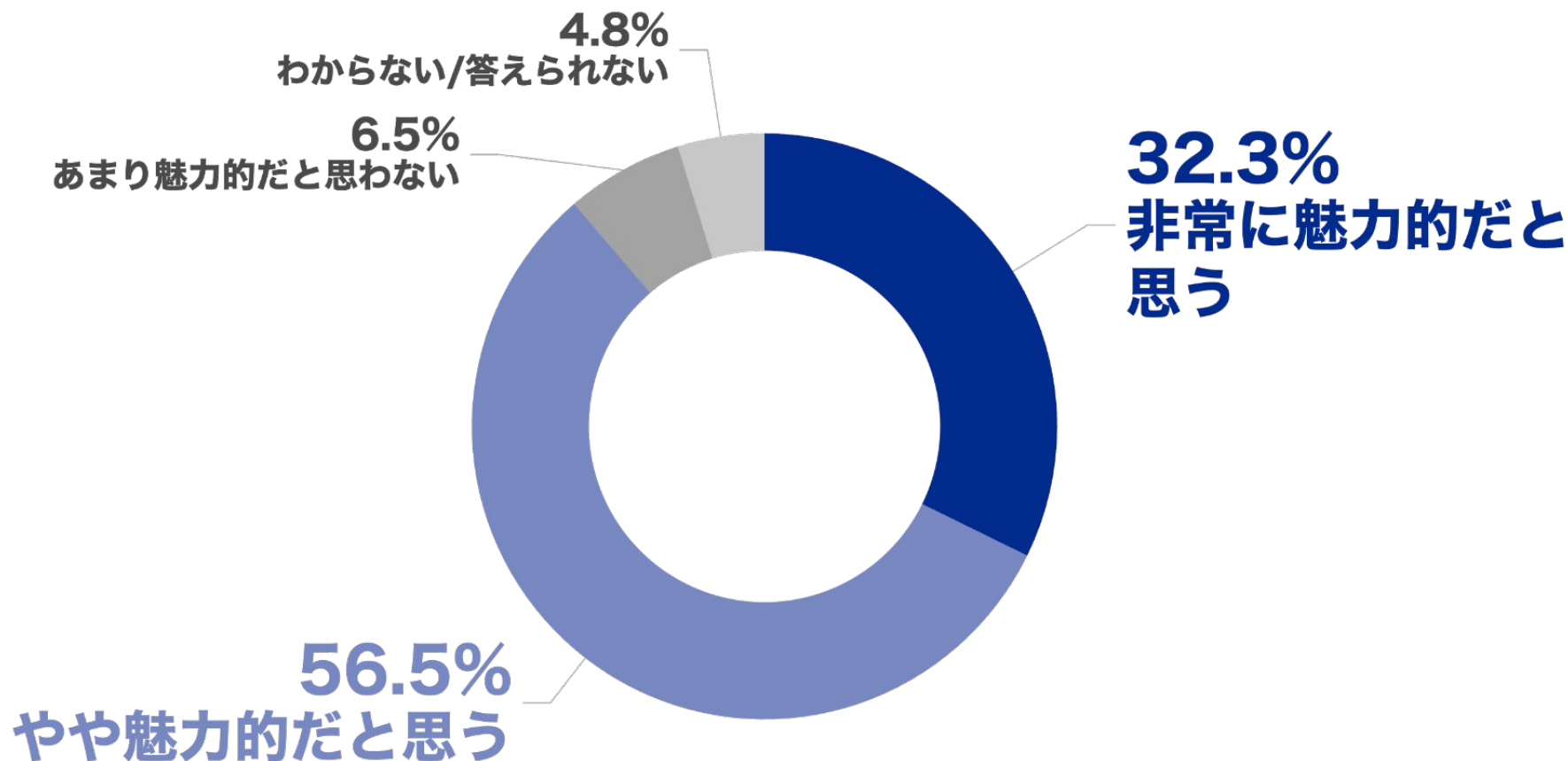


食事支援と企業内売店の委託先について、半数が「別々の会社」と回答しており、同一の会社に委託しているケースは約4割にとどまっています。

## Q2

\*Q1で「別々の会社に委託している」「一方のみ外部委託」「どちらも自社で運営している」と回答した方への質問

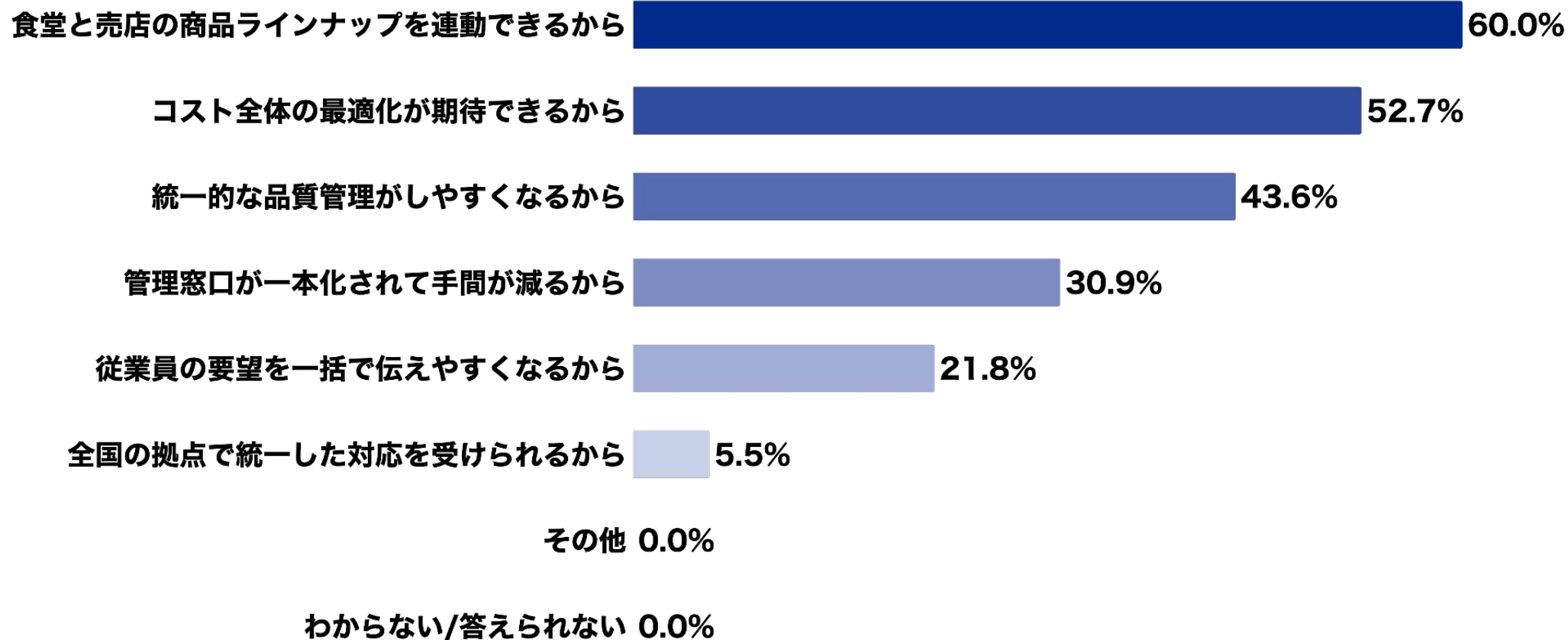
**あなたは、食事支援(社員食堂・置き社食等)と企業内売店を、1社にまとめて委託できるとしたら、魅力的だと思いますか。**



食事支援と企業内売店の「1社一括委託」について、約9割の方が魅力を実感しています。

### Q3

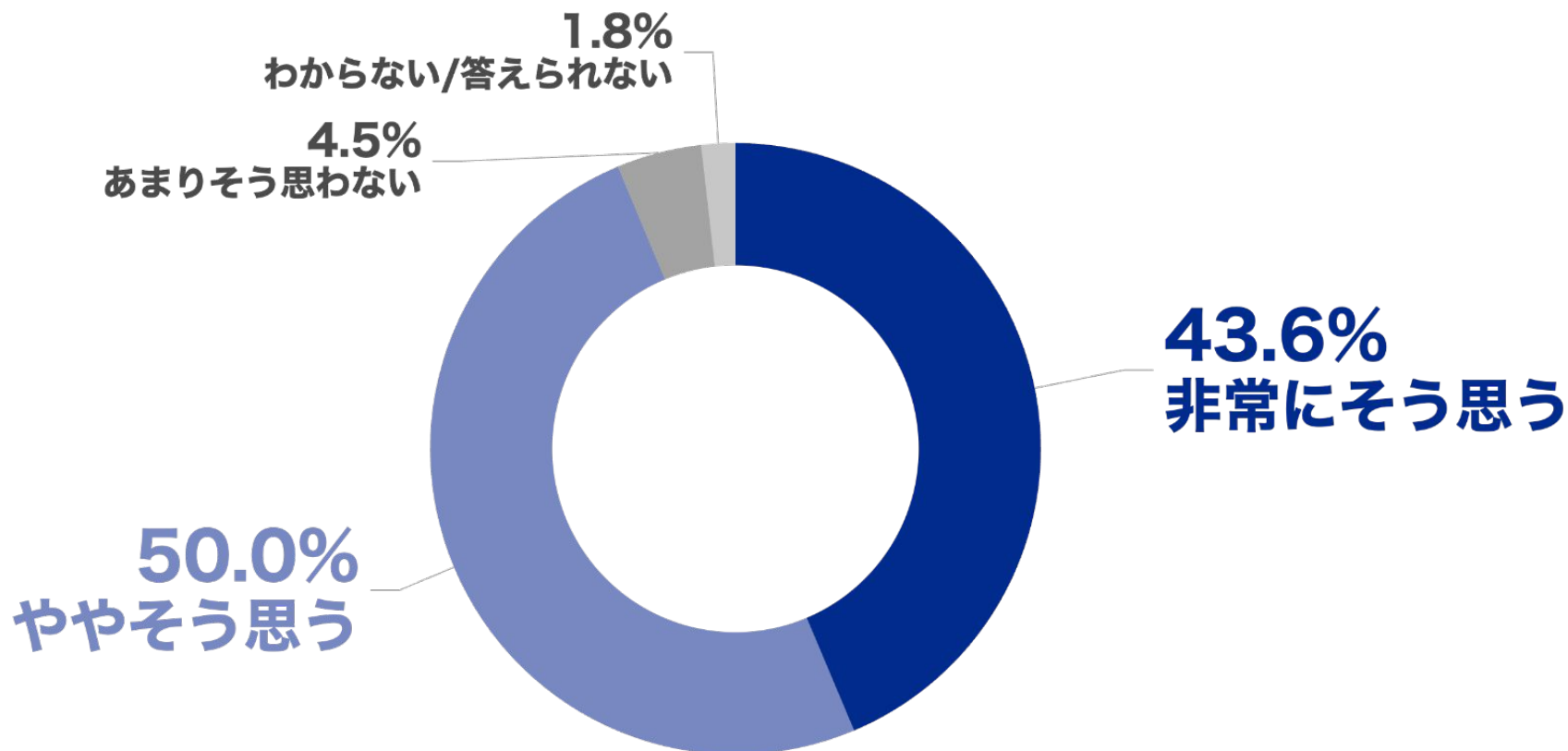
\*Q2で「非常に魅力的だと思う」「やや魅力的だと思う」と回答した方への質問  
1社にまとめることが魅力的だと思う理由を教えてください。  
(複数回答)



一括委託の魅力として最も多かったのは  
「食堂と売店の商品ラインナップを連動できる」で、  
60.0%を占めています。

## Q4

あなたは、福利厚生において、食事支援と健康経営の施策を連動させることは重要だと思いますか。

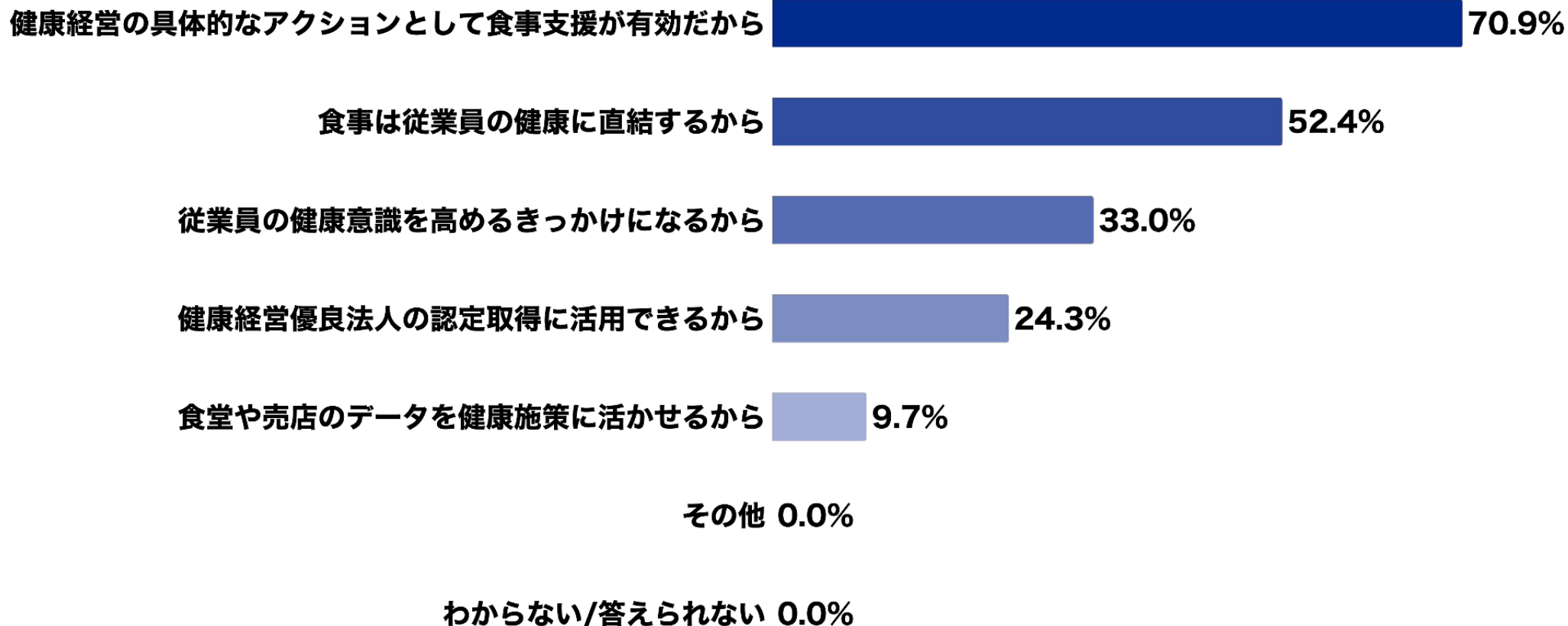


担当者の9割以上が、食事支援と健康経営の施策連動を「重要」と感じています。

## Q5

\*Q4で「非常にそう思う」「ややそう思う」と回答した方への質問

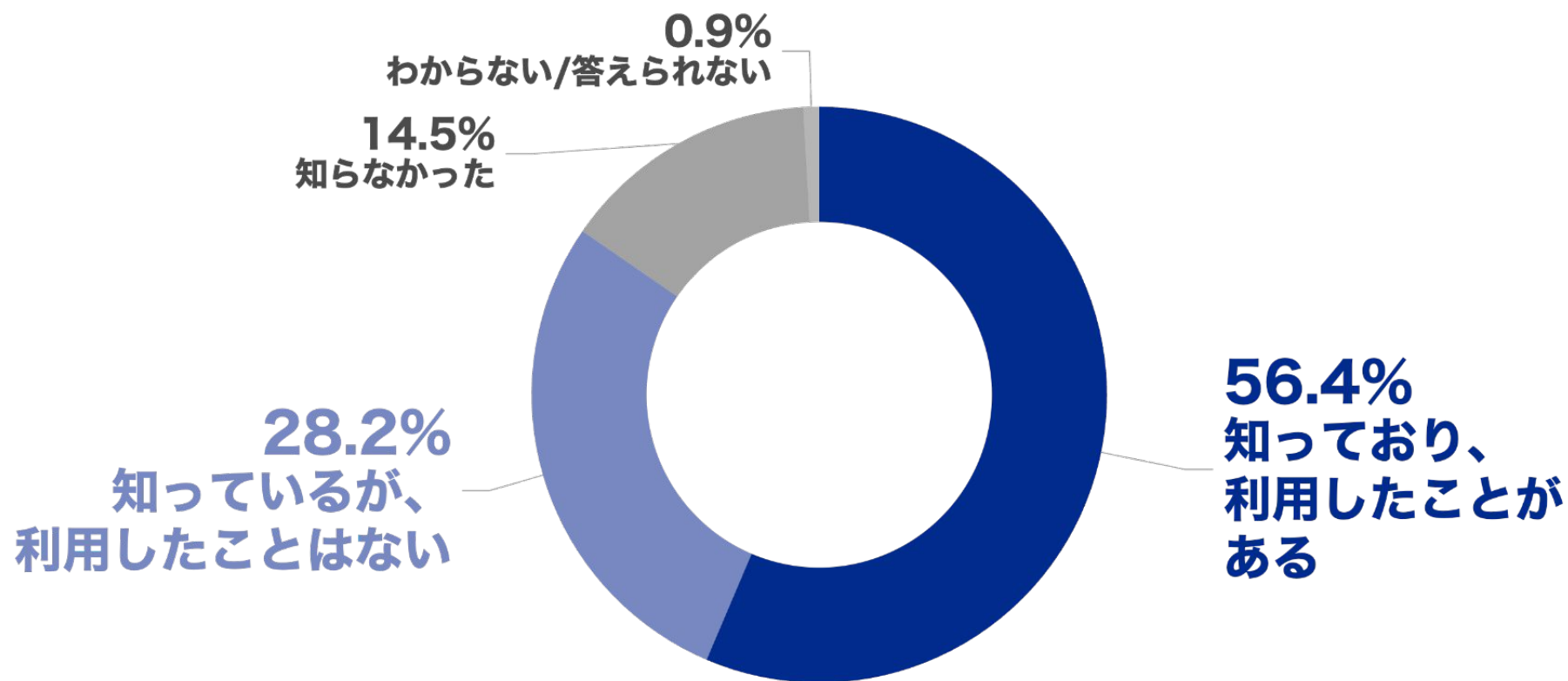
**食事支援と健康経営を連動させることが重要だと思う理由を教えてください。(複数回答)**



連動を重要視する理由としては、  
「健康経営の具体的なアクションとして有効」が 70.9%  
と突出して高い結果となりました。

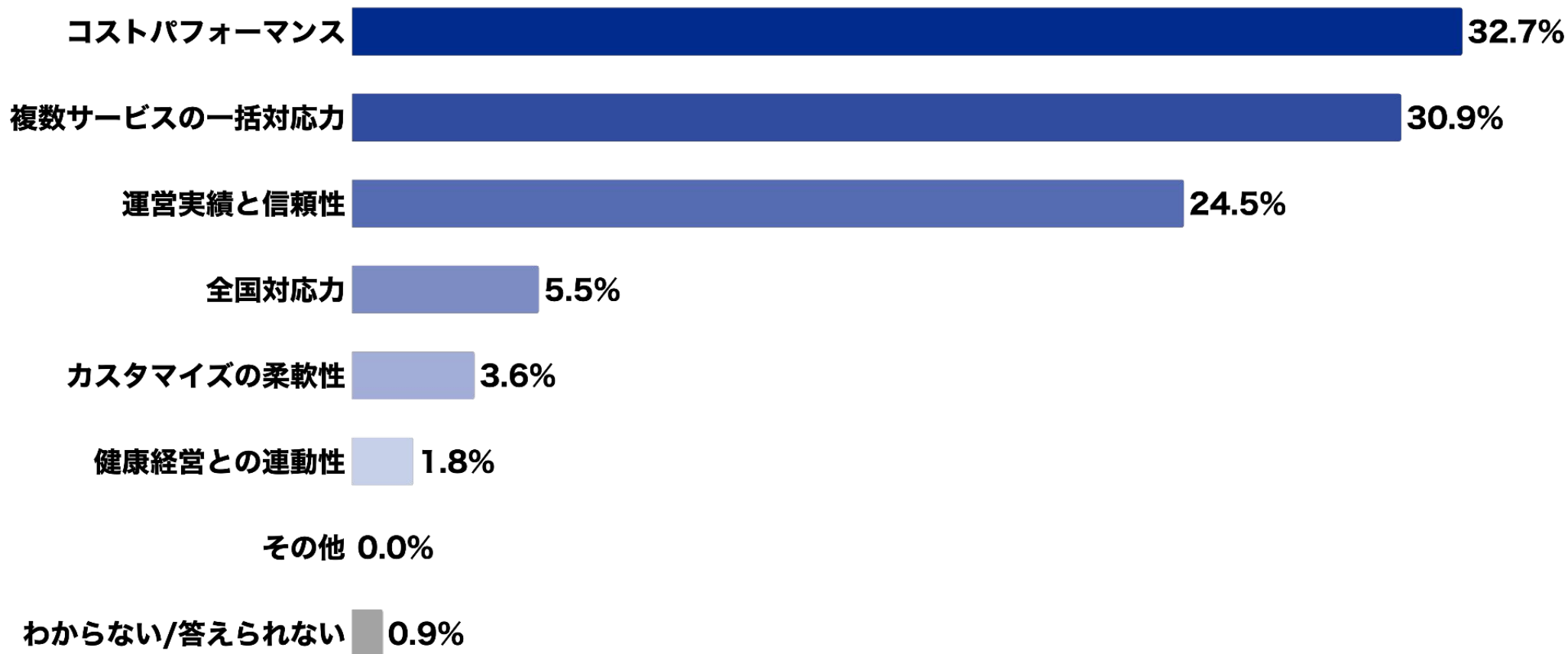
## Q6

あなたは、食堂・売店・健康支援を一括で提供できる事業者をご存知ですか。



食堂・売店・健康支援を一括で提供する事業者について、約6割の担当者が「知っており、利用経験がある」と回答しています。

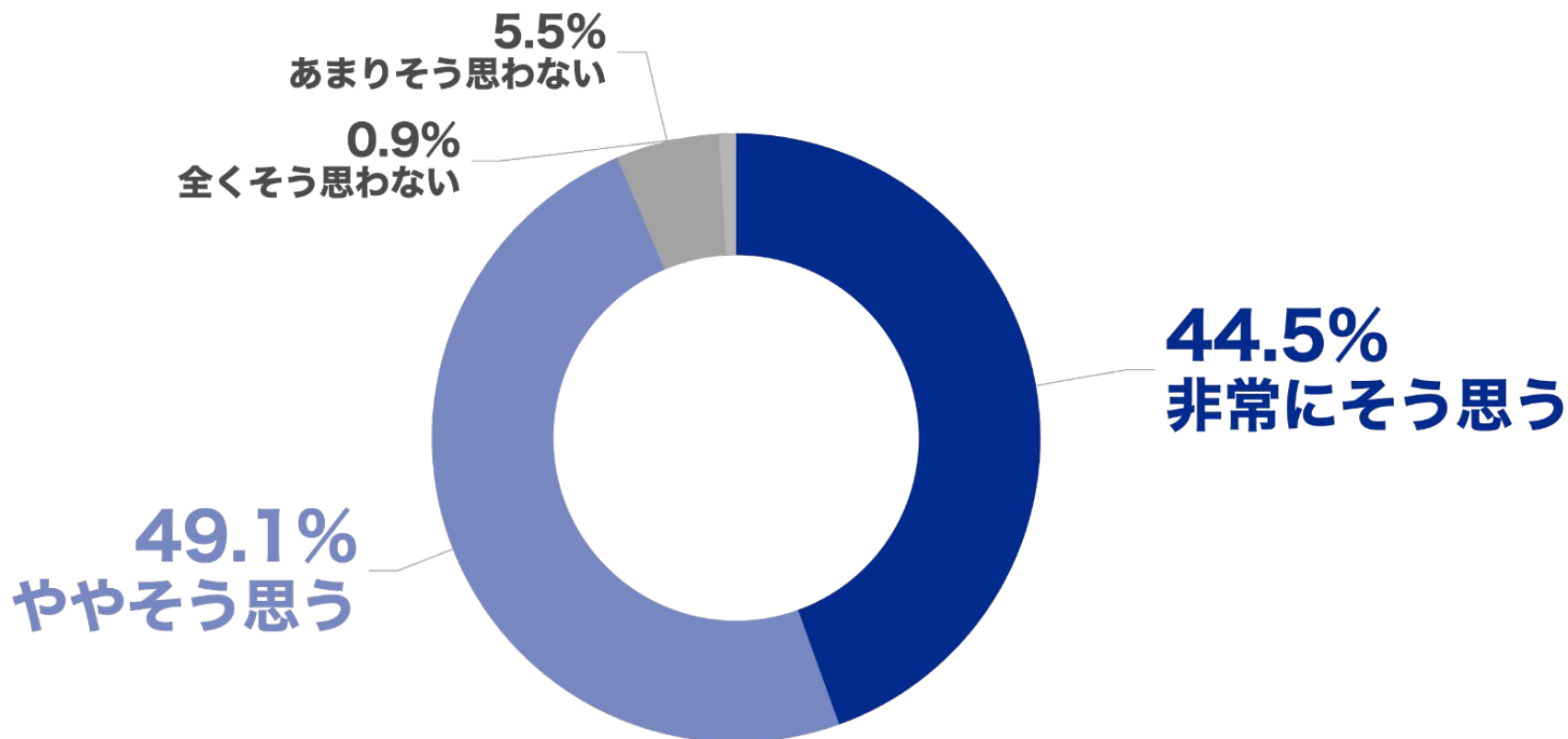
## Q7 あなたが福利厚生の委託先を選ぶ際に、最も重視する条件を 1つ 教えてください。



委託先を選定する際に最も重視する条件として、「コストパフォーマンス」(32.7%)と「一括対応力」(30.9%)が僅差で上位に挙げられています。

## Q8

あなたは、福利厚生の委託先として、「複数の拠点で統一的なサービスを受けられること」は重要だと思いますか。



複数拠点での「統一的なサービス提供」を、  
93.6%の方が重要視しています。

# 置き社食・従業員へ食事補助なら「オフめし」

＼ 従業員の好きな商品を必要な分だけ /  
月額**6,000円**で始める  
ミニコンビニ型の置き社食サービス

**オフめし**  
OFFMESH

冷蔵・冷蔵そうざい・冷凍弁当、常温保存そうざい、カップ麺、パン、お菓子、飲料など、800種類以上の商品を扱い、卸価格で提供します。

置き社食・従業員へ食事補助なら「オフめし」。

安い!  
全アイテム  
卸価格!

社員1人  
でも  
導入OK

従業員への  
商品価格設定  
自由!



※表示価格は税抜き価格です。

「オフめし」は企業の福利厚生を強化する置き社食を設置できるサービス。冷蔵庫や棚を使って社員食堂代わりに健康を意識した食事の提供や、800品以上の豊富なラインナップを低コストで導入し、社員満足度の向上に貢献します。

### ▼オフめしの6つの特徴

- 01 | 業界最安値(※)従業員1名から導入可能&全国対応
- 02 | 卸価格で商品が購入可能
- 03 | 販売価格は「自由設定」
- 04 | 契約の「縛り」なし。いつでも解約可能
- 05 | 800アイテム以上 & 3温度帯対応
- 06 | 最短1ヶ月でスタート。設置工事不要

※自社調べ

詳しくはこちら: <https://www.shinko-jp.com/offmesh/>

# Contact

---

## お問い合わせ

企業名  
心幸ホールディングス株式会社

TEL  
090-5556-0063

MAIL  
[mail@shinko-jp.com](mailto:mail@shinko-jp.com)

WEB  
<http://www.shinko-jp.com>

会社住所  
〒661-0976  
兵庫県尼崎市潮江1-2-6  
JRE尼崎フロントビル2階